

ACE Campo Belo empossa nova diretoria



Foi realizada na noite do dia 16/03 na sede social da ACE a reunião de posse da nova diretoria e do Conselho Fiscal para o biênio 2016/2018.

A reunião foi aberta pelo até então presidente José Geraldo Fernandes que empossou definitivo o novo presidente Tiago Correa dos Reis. A diretoria juntamente com o Conselho Fiscal foram eleitos por aclamação durante assembleia geral ordinária realizada no dia 21 de Janeiro.

A nova diretoria é composta pelos seguintes membros:

Presidente: Tiago Corrêa dos Reis;
Primeiro Vice-presidente: Márcio José da Costa;
Segundo Vice-presidente: Geraldo Magela Santos;
Primeiro Diretor Financeiro: Tarlei de Castro;
Segundo Diretor Financeiro: Paulo Onofre Ferreira;
Primeiro Secretário: Carlos Renato Aparecido Alves;
Segundo Secretário: Ari Paula Amante;
Diretor: Osmar Martins Porto;
Conselho Fiscal: Sebastião Almeida Parreira;
Conselho Fiscal: José Geraldo Fernandes;
Conselho Fiscal: Wilton Alvarenga;
Suplente Conselho Fiscal: Ghiulliano Moreira Baliza;
Suplente Conselho Fiscal: Christian Albernaz Pimenta;
Suplente Conselho Fiscal: Adailton Nascimento.

O presidente da ACE Tiago Correa dos Reis é natural de Campo Belo, nasceu em 10/10/1977 e tem 38 anos. Casado com Myriam Silva Garcia dos Reis é pai da pequena Mariana Garcia dos Reis.

Graduou-se com 23 anos em Engenharia Elétrica com ênfase em Eletrônica e Telecomunicações pelo Instituto Nacional de Telecomunicações (INATEL) em Santa Rita do Sapucaí. Finalizou seu MBA em Gestão Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas (FGV) em 2013. Trabalhou durante muitos anos na Tellabs do Brasil, atualmente Coriant, multinacional americana do setor de Telecomunicações. Realizou vários trabalhos como especialista em redes de transmissão por fibra óptica em grandes operadoras do Brasil como Embratel, Claro e TIM. Fora do país, realizou diversos treinamentos nos Estados Unidos e Dinamarca. Residiu durante algum tempo em países como Guatemala, Chile e Paraguai implantando grandes redes de transmissão de dados.

É sócio fundador da Forte Segurança Eletrônica, empresa com Quatorze anos de mercado e referência no Sul de Minas em Segurança Eletrônica, monitoramento 24h de alarme e imagem e rastreamento veicular.

Líder e Inovador, Tiago assume a presidência da ACE juntamente com a nova diretoria para defender e sempre buscar oportunidades e melhorias para o comércio, indústria, serviços e o agronegócio local.

Acesse o site da ACE: www.acecb-mg.com.br

**Quando você faz suas compras no comércio local,
você está investindo e criando mais recursos para sua cidade.**

**Assim, aumenta o nível de emprego, educação, saúde, habitação e alimentação,
tornando-a cada vez melhor para se viver.**

**Cresça com sua cidade. Prestígie o comércio local.
Comércio forte é garantia de melhor condição social.**

EXPEDIENTE**Notícias Empresariais de Campo Belo**

Associação Comercial e Empresarial de Campo Belo
Avenida Barão do Rio Branco, 143 - 2º andar
Caixa Postal, 515
Campo Belo - M.G / 37270-000
Telefax: (35) 3831-2674
E-mail: geral@acecb-mg.com.br
Homepage: www.acecb-mg.com.br

DIRETORIA:**Presidente:**

Tiago Correa dos Reis

Primeiro Vice-presidente

Márcio José da Costa

Segundo Vice-presidente

Geraldo Magela Santos

Primeiro Diretor Financeiro:

Tarlei de Castro

Segundo Diretor Financeiro:

Paulo Onofre Ferreira

Primeiro Secretário:

Carlos Renato Aparecido Alves

Segundo Secretário:

Ari Paula Amante

Diretor:

Osmar Martins Porto

Conselho Fiscal:

Sebastião Almeida Parreira

Conselho Fiscal:

José Geraldo Fernandes

Conselho Fiscal:

Wilton Alvarenga

Suplente Conselho Fiscal:

Ghiulliano Moreira Baliza

Suplente Conselho Fiscal:

Christian Albernaz Pimenta

Suplente Conselho Fiscal:

Adailton Nascimento

Coordenação, edição e redação:

Thais Alves Ferreira

Digitação, Editoração e Diagramação:

Arrakilária Martins

Milton Inácio

(9 9897-0412)

Impressão:

Minas Gráfica: (35) 3832-5638

ESTATÍSTICA SCPC

Consulta PJ	08
SCPC Net PF	28
SCPC Net PJ	114
SCPC Score PF	17
Certocred PF	166
SCPC Completo	42
Relatório Simplificado	98
SCPC Síntese PF	12
SCPC Relatório Imobiliário	15
SCPC	2249
SCPC Cheque	332
SCPC Integrada	1356
Inclusão	493
Exclusão	264

Período analisado: 22/02/16 a 19/03/16
As 05 empresas que mais consultaram o SCPC

- * Casa Lêdo
- * Mil Koizas
- * Comercial Adenil
- * Petrofiltros
- * Lajes CBL

Editorial

Amigo Associado,

É com muita satisfação e orgulho que assumo a presidência dessa Associação. Uma classe com 76 anos de tradição que sempre buscou o desenvolvimento do comércio e indústria local. É uma responsabilidade enorme e desafiadora ser o representante dessa classe que mantém o município de pé.

Sabemos que atravessamos um momento de grande instabilidade econômica agravado por uma crise política onde não sabemos como será o futuro breve de nosso país.

Nesse momento, passamos a repensar nosso negócio, buscar alternativas e soluções para tentar passar por esse momento de grande turbulência.

Olhando para nossa cidade, é muito importante que nosso dinheiro circule aqui dentro. Nesse momento é hora de darmos valor ao nosso comércio local, não deixar que o pouco dinheiro que está circulando atualmente vá para outras localidades.

O nosso principal objetivo nesse início de mandato, é estar ao lado de nosso comércio e indústria local buscando alternativa que minimize a crise. Sabemos que não existem milagres em um período desses, mas se mantermos unidos conseguiremos atravessar esse tenebroso momento político e econômico.

Quero enfatizar que estamos juntos nessa batalha e que a Associação Comercial e Empresarial é a casa do empresário, lojista, pequeno empreendedor e industrial de Campo Belo. Vamos caminhar juntos em prol de um objetivo único que é o desenvolvimento do nosso comércio local.

Aos nossos parceiros, Prefeitura Municipal, Câmara Municipal, Sebrae Minas, Caixa Econômica Federal, Banco do Brasil, Sicoob Credibelo, Sesi, Fiemg, Senac, Senai, Sine, BDMG, Sysprodata, fica aqui meus sinceros agradecimentos e que possamos caminhar nessa batalha com esse espírito associativista buscando sempre o bem comum.

Aos nossos associados que continuem sempre acreditando em nosso trabalho e nos dando respaldo para concretizar nossas metas e objetivos. Vamos caminhar juntos, buscando sempre o desenvolvimento de nosso município.

Aos nossos colaboradores, que sempre privaram pela ética e nunca mediram esforços para oferecer ao associado um serviço digno e de qualidade meu fraterno abraço e admiração.

Aos diretores dessa entidade, temos um ideal que nos mantém unidos, o prazer de fazer o bem sem nenhum tipo de recompensa. Para que cada dia Deus nos ilumine e nos de saúde para continuarmos seguindo nossos propósitos.

Um grande abraço!

Tiago Corrêa dos Reis
Presidente

JORNAL DA ACE**ANUNCIE AQUI!**

**Consulte-nos
agora mesmo,
ou você vai
esperar a
concorrência fazer?**

Tel.: (35) 3831-2674

ACE realiza reunião com o Comitê Gestor do Programa Empreender



Foi realizado no dia 14/03 às 18h00 na sede social da ACE, uma reunião com o Comitê Gestor do Programa Empreender. Estavam presentes na reunião a Coordenadora do Programa Empreender a nível estadual Sra. Cleide Bersani, representando o Sebrae Minas o técnico Regional Eduardo Avelino, representando a Prefeitura Municipal Sr. Daniel Gibram, representando o Sindicato dos Produtores Rurais a presidente Denise Cássia Garcia, representando o Sicoob Credibelo o presidente Sr. Moacir Pinto de Resende. Também estavam presentes o consultor local do Empreender Laércio Cristino Martins, o presidente da ACE Tiago Correa dos Reis e a executiva Thaís Alves Ferreira. Durante a reunião foi explicado o que é o Programa Empreender e as atribuições do Comitê Gestor.

ACE realiza reunião com o Núcleo da Construção Civil



Foi realizada no dia 14/03 às 19h00 a primeira reunião de apresentação do Programa Empreender com o setor da Construção Civil. A reunião foi aberta pelo primeiro vice-presidente da ACE Tiago Correa dos Reis que relatou sobre a importância dos empresários do segmento da construção civil se unirem e participarem do Programa Empreender. Logo após, a Coordenadora do Programa Empreender a nível estadual, Sra. Cleide Bersani apresentou aos participantes o que é o Programa e os benefícios que os empresários participantes do núcleo poderão ter. O consultor local do Programa Empreender Sr. Laércio Cristino Martins destacou aos presentes que o seu papel será de moderador, ouvindo os anseios e as demandas do setor, para que sejam construídas as ações em conjunto. Ao final da reunião, foi agendada uma outra reunião que definirá o núcleo da Construção Civil para o dia 28/03, na qual, cada participante ficou responsável por trazer um empresário também do segmento para participar.

ACE participa de reunião na Prefeitura Municipal



AACE Campo Belo representada pela executiva Thaís Alves Ferreira participou de uma reunião no dia 09/03 no gabinete da Prefeitura Municipal com a presença do Prefeito Richard Miranda, acompanhado do secretário de desenvolvimento econômico e planejamento Daniel Gibram, Sr. Rônio Ross Gonçalves, supervisor regional do SENAI, Sr. Cristiano Ferreira Ribeiro Jácome – Gerente Regional do SENAI e também participou o Vereador Sr. Antônio Pimenta. O motivo da reunião, foi para discutir sobre a atual situação do curso de corte e costura que tem como sede o SESI de Campo Belo. No final da reunião ficou estabelecido que SENAI apresentará um relatório acerca das atividades, especificando os riscos de término do curso com a consequência da retirada do maquinário, em virtude da falta de demanda de alunos para realização do curso. Foi feito por parte do poder público o trabalho conjunto entre o Executivo, Legislativo e ACE para a tentativa de permanência ou prorrogação do prazo para retirada das máquinas. Após o recebimento do relatório enviado pelo SENAI, será feita uma reunião na Câmara Municipal de esclarecimento para a população, com o consequente envio de solicitação a direção do SENAI para a permanência do referido curso.

Fonte: Prefeitura Municipal/Assessoria de Comunicação: Júlio Ribeiro

ACE e Sebrae Minas estudam planejamento de eventos para este ano



Foi realizada no dia 14/03 às 17h00 na sede social da ACE uma reunião com a presença do Técnico Regional do Sebrae Minas da MR Formiga Eduardo Avelino para definir as ações e eventos que serão realizados em parceria ACE e Sebrae Minas para este ano. Representando a ACE estavam presentes o Primeiro Vice-Presidente Tiago Correa dos Reis e a Executiva Thaís Alves Ferreira. Todos os eventos e ações deste ano, posteriormente serão divulgados nos principais canais de comunicação da ACE.

O Calote em Campo Belo tem dois motivos fortes:

- Quem tomou prejuízo não registra
- Quem vai tomar não consulta.

* SCPC Serviço Central de Proteção ao Crédito

* SERASA EXPERIAN
Seus aliados contra a inadimplência

Tel.: (35) 3831-2674

www.acecb-mg.com.br

08 de Maio - Dia das Mães!!!



08 de maio
Feliz 
 Dia das Mães!

Mãe adora
 filhos que sabe
 da coisas

Ela disse que não queria presente,
 mas hoje vale a pena desobedecer...

Prestigie o
 Comércio de
 Campo Belo

UMA HOMENAGEM

 ACE
 FEDERAÇÃO DE
 CAMPO BELO

HORÁRIO ESPECIAL DO COMÉRCIO PARA O DIA DAS MÃES:

Segunda a Quarta-feira (02 a 04/05)	08h00 às 19h00
Quinta e Sexta-feira (05 e 06/05)	08h00 às 20h00
Sábado (07/05)	08h00 às 19h00



FONE: 35-3831-1660

RODOVIA BR 354 - KM 563, S/Nº
 BAIRRO TREVO - CAMPO BELO/MG
 CEP.37270-000

WWW.FRIODINAL.COM.BR
 E-mail : friodinal@friodinal.com.br

MUSICAL ELETRO

O Shopping do Músico

Telefax: (35) 3831-1459 / www.musicaleleetro.com.br
 Av: Afonso Pena nº288 Centro - Campo Belo, MG.
 Email: vendasmusicaleleetro@hotmail.com

Audio, instrumentos e iluminação.



As melhores condições de pagamento você só encontra aqui!
 Tudo para igrejas, clubes, residencias fanfarras e comercio em geral.
 Faça um orçamento sem compromisso. - (35) 3831-1459

Desemprego fica em 9,5% no trimestre encerrado em janeiro



É a maior taxa desde o início da Pnad, em 2012. População desocupada atingiu 9,6 milhões - uma alta de 42,3% sobre 2015. O desemprego ficou em 9,5% no trimestre encerrado em janeiro e atingiu mais uma vez o maior patamar da Pesquisa Nacional por Amostra de Domicílios - Contínua (Pnad Contínua), iniciada em 2012. Os números foram divulgados na quinta-feira dia (24/02) pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE). No mesmo período do ano anterior, o índice havia batido 6,8%. O dado de janeiro também ficou acima do registrado no trimestre encerrado em outubro

de 2015 (9%). Ao atingir 9,6 milhões de pessoas, a população desocupada mostrou aumento de 6% em relação ao trimestre anterior e de 42,3% frente ao mesmo trimestre de 2015.

Na outra ponta, a população ocupada somou 91,7 milhões de pessoas e registrou queda de 0,7% sobre o trimestre de agosto a outubro e de 1,1% diante do mesmo trimestre de 2015. O número de empregados com carteira assinada não mudou em relação ao trimestre de agosto a outubro, mas caiu 3,6% sobre o trimestre encerrado em janeiro do ano passado. Segundo o IBGE, a quantidade de empregadores caiu 4% em relação ao trimestre de agosto a outubro de 2015, mas não mudou sobre o mesmo trimestre de 2015. Com o aumento do desemprego, cresceu o número de trabalhadores por conta própria. A alta foi de 2,8% contra o trimestre anterior e de 6,1% frente ao mesmo trimestre do ano passado. Na comparação com o trimestre de agosto a outubro, caiu o número de pessoas empregadas na indústria geral (-4,1%) e em informação, comunicação e atividades financeiras, imobiliárias profissionais e administrativas (-4,9%). Por outro lado, o número aumentou no setor de construção (3,3%).

Rendimento

O rendimento médio recebido ficou em R\$ 1.939 e não variou em relação ao trimestre de agosto a outubro de 2015. Aumentaram os rendimentos dos trabalhadores por conta própria (2,4%), dos empregados no setor público (2,1%) e dos trabalhadores domésticos (1,8%). Em relação ao trimestre de novembro de 2014 a janeiro de 2015, quando o rendimento caiu 2,4%, houve diminuição dos rendimentos dos trabalhadores por conta própria (-4,1%).

Fonte: www.g1.globo.com

Movimento **Compre** no **Comércio** da **nossa cidade**

AQUI EU MORO, AQUI EU COMPRO!
#eucompronaminhacidade

ACE
Associação Comercial e Empresarial
FEDERAMINASIS - CAMPO BELO

TV CAMP

Tel.: (35) 3832-7021

A qualidade dos nossos produtos é a sua segurança

Rua Dom Pedro II, 170 - Centro - Campo Belo - MG

A Forte instala o alarme monitorado em sua residência / comércio a custo zero e você só paga a mensalidade

Conheça as vantagens e a segurança que um sistema de monitoramento 24h pode lhe oferecer.

Trabalhamos também com:
Cerca Elétrica, Interfones,
Alarques Convencionais,
Motores para Portão e
Circuito Fechado de TV - CFTV.

PROTEGIDO FORTE
SEGURANÇA ELETRÔNICA
(35) 3832-4202
24h

FORTE SEGURANÇA - uma empresa 100% campo-belense.

FAÇA UM ORÇAMENTO E VEJA COMO É BARATO PROTEGER SEU PATRIMÔNIO.

Não deixe para amanhã o que você pode proteger hoje!!!

OS MELHORES PREÇOS DA CIDADE

ESPAÇO EMPRESARIAL



COMO CONDUZIR NEGOCIAÇÕES EFICAZES

É um curso que apresenta técnicas que permitem identificar os fatores que influenciam uma negociação, vivenciar as fases de uma negociação, identificar o próprio perfil e o do outro negociador, conhecer a importância da relação "ganha-ganha" e o fortalecimento de parcerias, de forma a aplicá-las no seu dia a dia empresarial, conduzindo negociações eficazes.

PÚBLICO-ALVO

O Curso Como Conduzir Negociações Eficazes é destinado a empresários e gestores de pequenos negócios.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

Conceitos e técnicas de negociação.
Fontes de poder e estilos de negociadores.
Resultados de uma negociação.
Estratégias de negociação.
Habilidades comportamentais no processo de negociação.

BENEFÍCIOS

Selecionar estratégias que levem aos melhores resultados possíveis nas diferentes situações de negociação.
Adquirir posturas éticas e flexíveis que favoreçam uma negociação ganha-ganha.
Realizar negociações que possibilitem atingir com eficiência os resultados almejados.

CARGA HORÁRIA: 15 horas

DATA: 12 a 14/04/2016 / HORÁRIO: 18h30 às 22h30

LOCAL: Sede social da ACE (Av. Barão do Rio Branco no 143 - Centro)

INSCRIÇÃO e INFORMAÇÕES: TELEFONES: (35) 3831-2674 - (35) 3832-2503

Apostila, material de apoio, exercícios, consultor especialista e certificado.

Investimento
Associados: R\$ 80,00
Não Associados: R\$ 120,00

Realização:



Orientações com o **PROCON**

PROCON JUNTO AO FORNECEDOR

Dicas para compra do Dia das Mães

Depois da Páscoa, a próxima data que movimentará o comércio é o Dia das Mães, comemorado no domingo, dia 08 de maio. Para os filhos agradarem às mães e ainda não terem dor de cabeça na hora ou depois da compra do presente, em caso de troca, o Procon dá algumas dicas. Confira:

NOTA FISCAL Exija nota fiscal, pois ela é o comprovante da compra realizada. Além disso, a nota fiscal possibilita ao consumidor usufruir dos seus direitos, caso o produto apresente algum problema.

TROCADO PRODUTO Se o consumidor comprar um produto e tiver interesse em trocá-lo (por exemplo: não servir, não agradar a pessoa presenteada, etc.), deverá questionar a loja se há possibilidade da troca. É importante que o consumidor entenda que a troca é uma liberalidade da loja, ou seja, o comerciante não é obrigado a trocar um produto que não apresente problema. Então, para que o consumidor tenha assegurada a troca de uma mercadoria, o ideal é que o produto possua uma etiqueta de troca, com detalhes, por exemplo, prazos e requisitos para efetivação da troca.

GARANTIA LEGAL Todo o produto tem garantia legal. A garantia é aquela prevista no Código de Defesa do Consumidor e qualquer loja - e também o fabricante do produto - é obrigada a observá-la.

PRAZOS DA GARANTIA O Código de Defesa do Consumidor prevê dois prazos para o consumidor fazer sua reclamação: 1º) 30 dias para os produtos não-duráveis (exemplo: bens destinados ao consumo, como, calçados, roupas, brinquedos, etc.); 2º) 90 dias para produtos duráveis (eletrodomésticos, veículos, máquinas, equipamentos, construções etc.).

GARANTIA CONTRATUAL Se o fornecedor lhe oferecer outra garantia por escrito (por exemplo: garantia de um ano) saiba que se trata de garantia contratual, ou seja, é a liberdade do fornecedor oferecê-la e, portanto, é importante que seja solicitado o Termo de Garantia, o qual deve ter suas cláusulas devidamente expressas e claras. Também é necessário que este Termo de Garantia seja devidamente preenchido, porque assim, não haverá problemas na hora de utilizá-lo.

COMPRAS PELA INTERNET Se o consumidor optar pela compra via Internet (ou por telefone, catálogos, etc.), terá o direito de se arrepender da compra e, nesse caso, poderá pedir o seu cancelamento, bem como a devolução dos valores eventualmente pagos, devidamente corrigidos monetariamente. É o chamado direito de arrependimento, que tem de ser exercido no prazo de 7 dias, contados da realização do contrato, ou da chegada da mercadoria. Ao receber o produto, o consumidor deverá assinar o documento de recebimento, após conferir se está tudo de acordo com o solicitado e se não há problemas.

COMPRA NÃO ENTREGUE NO PRAZO Se o consumidor realizar uma compra e a mesma não for entregue na data combinada, poderá solicitar a entrega forçada da mercadoria, ou aceitar outro produto, ou, ainda, pedir o cancelamento do contrato, com a devolução da quantia eventualmente paga, devidamente atualizada, mais perdas e danos. O fornecedor é obrigado a estipular prazo para o cumprimento de suas obrigações.

PRODUTO COM VÍCIO Em caso de o consumidor comprar um produto e o mesmo apresentar problema, a primeira providência a ser tomada é procurar o lojista ou o fabricante do produto, informando sobre o ocorrido. A responsabilidade pelo produto que apresentar problema de quantidade ou qualidade é de ambos. Os fornecedores (lojista e/ou fabricante) têm o prazo de até 30 dias para sanar o problema do produto. Caso não seja respeitado esse prazo, o consumidor pode optar pela substituição do produto por outro da mesma espécie, em perfeitas condições de uso, ou pela restituição da quantia paga, monetariamente atualizada, ou, ainda, pelo abatimento proporcional do preço. O consumidor deve solicitar uma ordem de serviço quando entregar um produto à assistência técnica ou guardar o comprovante de correio no caso de envio, para que, assim, possa contar os 30 dias que o fornecedor tem para sanar o problema.

ELETRODOMÉSTICOS/ELETRÔNICOS Quando o consumidor comprar eletrodomésticos ou eletrônicos, deve sempre pedir para testar o produto no pró-



*Gianni Carla Ferreira Maia e Campos
Coordenadora do Procon CB*

prio estabelecimento comercial. Assim, o consumidor não correrá o risco de comprar um produto com defeito e ter de esperar 30 dias pelo conserto.

CARTÃO DE CRÉDITO - Nenhum estabelecimento é obrigado a aceitar outro tipo de pagamento, a não ser a moeda corrente (Real); porém, se opta por aceitar pagamento através de cartão de crédito, não pode cobrar preço diferenciado, sendo proibido repassar ao consumidor a taxa cobrada pelo cartão ou cobrar qualquer valor a mais por este tipo de venda.

COMPRA CONSCIENTE O consumidor deverá pesquisar preços, descontos e formas de pagamentos. Além disso, deverá questionar sobre juros e eventuais encargos e não gastar mais do que pode pagar, para evitar o superendividamento.

E, sempre que possível, optar pelo pagamento à vista, que evitará incidência de juros.

Seguindo estas dicas, sua mãe ficará feliz e você também. Lembre-se: o consumidor deve ser o maior guardião de seus direitos!

*Gianni Carla Ferreira Maia
Coordenadora do Procon
Fonte: Procon RS*

5 estratégias que vão tornar a tomada de decisão mais simples

Não podemos apontar um único responsável por dificultar escolhas do cotidiano, pois existem inúmeros fatores que podem empacar esse processo



A todo momento somos obrigados a tomar decisões, seja no trabalho, em casa ou no happy hour com os amigos. Mesmo sendo algo tão rotineiro, é muito comum encontrarmos pessoas e até mesmo empresas que têm dificuldades para fazer escolhas. Por vezes, os assuntos se arrastam em reuniões intermináveis e, em meio a tantas discussões, muitos temas são “compartilhados” até o momento em que ninguém mais é dono da ideia. Isso pode ser imperceptível para muitos, mas gera perda de tempo e, pior, de dinheiro também. Diante disso tudo, não podemos apontar um único responsável por dificultar as escolhas, existem inúmeros fatores que podem empacar esse processo. Com algumas estratégias, no entanto, é possível tornar a tomada de decisão mais simples. Destaquei cinco ações que podem facilitar, confira:

1 - Se veja como um observador do fato

Muitas pessoas são emotivas demais no momento em que precisam se

posicionar a respeito de algo. Quando for decidir, seja mais racional. Como fazer isso? Pense na situação apenas como um observador, por exemplo, de comprar ou não um carro novo. Ao enxergar o cenário de fora, você consegue dar palpites e ser muito mais racional.

2 - Foque no momento presente

Em determinados momentos, as pessoas querem decidir, mas estão com a cabeça longe. Dedique um tempo do dia para focar somente na decisão a ser tomada. Caso seja necessário, reserve de três a quatro minutos do dia, relaxe, respire e foque na situação presente. Ao se dedicar totalmente a isso, é possível ser muito mais assertivo.

3 - Pense em seu ambiente

Um estudo da Journal of Consumer Psychology aponta que um ambiente mais claro e com mais luz favorece a tomada de decisão.

Eu, por exemplo, quando preciso resolver uma questão mais séria, tenho o meu canto. Em determinados momentos, gosto de ir para um lugar silencioso ou dar uma caminhada no parque. Um ambiente tranquilo ajuda a pessoa a se conectar com ela mesma e auxilia no processo de decisão.

4 - Espere o momento certo

Evite tomar uma decisão do dia para a noite. É muito importante refletir sobre o problema. Em certas situações, somos muito calorosos para decidir algo. Durma, pense e decida no dia seguinte.

5 - Faça um quadro dos prós e contras de uma decisão

Essa é uma técnica que ensinei aos meus filhos e vale muito a pena fazer com crianças, adolescentes e até mesmo com os adultos. Por exemplo, você quer viajar para um determinado lugar, mas ainda está em dúvida se é a melhor opção. Pegue um quadro e liste os pontos positivos de um lado, os negativos de outro e avalie. Com isso, você vai ter muito mais racionalidade e vai tomar a decisão de maneira mais acertada. Dificilmente, a tomada de decisão será um ato fácil e rápido. Sempre que precisar fazer uma escolha, tente colocar essas estratégias em prática, isso vai ajudar a tornar o processo muito mais simples e ainda vai evitar a perda de tempo.

Fonte: www.administradores.com.br

Cantinho da Santa Casa



A Santa Casa é administrada através de sua irmandade composta por 100 pessoas (associados) que a cada dois anos elegem 22 membros que compõem sua diretoria. São eles:

- Diretoria Administrativa: Composta pelo Provedor, Vice-provedor, 1º Diretor Financeiro, 2º Diretor Financeiro, 1º Diretor Secretário e 2º Diretor Secretário;
- Conselho Deliberativo: Composto por 10 membros, sendo um presidente e um secretário;
- Conselho Fiscal: Composto por 6 membros, sendo um presidente e um secretário.

Estamos chegando no momento de uma nova eleição que será no próximo dia 03/04/2016 às 08:30 horas na Santa Casa, onde será realizada uma assembléia geral entre os membros da irmandade para eleger a nova diretoria para o biênio 2016/2018.

Que Deus abençoe a nova diretoria e que todos tenham muito sucesso!

Calendário de Feiras e Exposições

A Associação Comercial e Empresarial de Campo Belo estará sempre divulgando as feiras, rodadas de negócio e exposições, com o intuito, de oferecer aos empresários oportunidades de realizar negócios, networking e informações relevantes para a classe empresarial. Surgindo interesse, basta o empresário entrar em contato com a ACE Campo Belo que dependendo da demanda será organizada uma caravana para participação no evento desejado.



Segue logo abaixo programação para o Mês de Abril:

ARNOLD CLASSIC BRASIL

4ª Arnold Classic Brasil
01 a 03 de abril de 2016
Feira / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: nutrição esportiva, fitness e competições. Com cerca de 200 expositores, será aberto (a) ao público das 14:00 às 20:00.
Promoção: Savaget Promoções, Congressos e Eventos Ltda.
Local: Riocentro - rio de janeiro - RJ

DINSIDE PRINTING CONFERENCE AND EXPO

2ª Feira Mundial da Indústria de Impressão 3D Profissional e Fabricação Aditiva
04 a 05 de abril de 2016
Feira / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: demonstrações das últimas novidades em impressoras e serviços, incluindo programas para projetistas, artistas e fabricantes. Com cerca de 100 expositores, será aberto (a) ao público das 09:00 às 20:00.
Promoção: Aranda Eventos e Congressos Ltda.
Local: Centro de Convenções Frei Caneca - São Paulo - SP

EXPOVEST

37ª Feira Expovest Outono/Inverno 2016
04 a 06 de abril de 2016
Feira / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: moda masculina, adulto, teen, infantil, moda íntima, gestante, bebê, praia, fitness e outras, além de bijuterias e acessórios produzidos no município. Com cerca de 250 expositores, será aberto (a) somente a empresários das 07:00 às 18:00.
Promoção: Asconveste
Local: Shoopings Atacadistas de Cianorte Asamoda, Dallas, Master e Nabhan - Cianorte - PR

AUTOCOM 2016

18ª Feira e Congresso Internacionais de Automação para o Comércio
05 a 07 de abril de 2016
Feira / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: equipamentos, produtos, serviços e soluções para: autenticação, automação bancária e de escritórios, biometria, cartões de crédito, débito e de benefícios, certificação, identificação, meios de pagamentos, mobiles solutions, nfs. Com cerca de 150 expositores, será aberto(a) somente a empresários das 10:00 às 18:00.
Promoção: Franca! Feiras e Empreendimentos Ltda.
Local: Expo Center Norte - São Paulo - SP

FIEMA BRASIL

7ª Feira de Negócios e Tecnologia em Resíduos, Águas e Efluentes
05 a 07 de abril de 2016
Feira / Internacional / Bienal
Linhas de Produtos e/ou Serviços: gestão de água e efluentes líquidos, instituições de apoio e fomento, geração e conservação de energia, gestão de resíduos sólidos urbanos, industriais, hospitalares e reciclagem, transporte e logística de resíduos. Com cerca de 200 expositores, será aberto (a) ao público das 13:00 às 19:00.
Promoção: Bento Convention Bureau
Local: Parque de Eventos de Bento Gonçalves - Fundaparque - Bento Gonçalves - RS

INFRAPORTOS SOUTH AMERICA

3ª InfraPortos South America
05 a 07 de abril de 2016
Feira / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: tecnologia e equipamentos para armazéns, terminais e portos. Com cerca de 90 expositores, será aberto (a) somente a empresários das 13:00 às 21:00.
Promoção: UBM Brazil Feiras e Eventos Ltda.
Local: Transamérica Expo Center - São Paulo - SP

INTERMODAL

22ª Intermodal South America
05 a 07 de abril de 2016
Feira / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: logística, transporte de cargas e comércio exterior. Com cerca de 600 expositores, será aberto (a) ao público das 13:00 às 21:00.
Promoção: UBM Brazil Feiras e Eventos Ltda.
Local: Transamerica Expo Center - São Paulo - SP

ABRIN 2016

33ª Feira Brasileira de Brinquedos
05 a 08 de abril de 2016
Feira / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: brinquedos em geral, educativos e pedagógicos, puericultura, produtos licenciados e afins. Com cerca de 180 expositores, será aberto(a) somente a empresários das 10:00 às 20:00.
Promoção: Franca! Feiras e Empreendimentos Ltda.
Local: Expo Center Norte - São Paulo - SP

FEIRA DO BEBÊ E GESTANTE

12ª Feira do Bebê e Gestante/Moda Infantil Juvenil - Vitória
05 a 10 de abril de 2016
Feira / Nacional / Semestral
Linhas de Produtos e/ou Serviços: móveis, decoração, moda bebê e gestante, puericultura, maternidade, brinquedo, maternidade e laboratório. Com cerca de 100 expositores, será aberto (a) ao público das 14:00 às 21:00.
Promoção: MG Marketing de Negócios Ltda.
Local: Pavilhão de Carapina - Serra - Serra - ES

FESTABRASILEIRA

2ª Festa Brasileira - A Feira de todos os estados na sua capital
06 a 10 de abril de 2016
Feira / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: produtos típicos, culinária regional e atrações musicais. Com cerca de 300 expositores, será aberto (a) ao público das 16:00 às 22:00.
Promoção: Rome Eventos
Local: Expobrasília - Pavilhão de feiras e exposições do Parque da Cidade - Brasília - DF

EXPOLONDRINA 2016

56ª Exposição Agropecuária e Industrial de Londrina
07 a 17 de abril de 2016
Exposição / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: agronegócio, agricultura familiar, máquinas e equipamentos, saúde, nutrição e genética animal, julgamentos, leilões, negócios, setor automobilístico, instituições financeiras, vestuário, comércio, praça gastronômica, entretenimento e lazer. Com cerca de 2820 expositores, será aberto(a) ao público das 09:00 às 23:59.
Promoção: Sociedade Rural do Paraná
Local: Parque Governador Ney Braga - Londrina - PR

AVIESP

39ª Exposição de Negócios em Turismo
08 a 09 de abril de 2016
Exposição / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: capacitação, networking e oportunidades de negócios a todos os profissionais de turismo. Com cerca de 100 expositores, será aberto (a) somente a empresários das 09:00 às 19:00.
Promoção: Associação das Agências de Viagens Independentes do Interior do Estado de São Paulo - AVIESP
Local: Pavilhão Expo Dom Pedro - Anexo Parque D Pedro Shopping - Campinas - SP

LAAD SECURITY

3ª Feira Internacional de Segurança Pública e Privada
12 a 14 de abril de 2016
Feira / Internacional / Bienal
Linhas de Produtos e/ou Serviços: armamento, proteção individual, controle de acesso, detecção, proteção, explosivos, qbn, perícia forense, comunicação, rastreadores, scanners, raio-x, engenharia, manutenção, design, treinamento, consultoria, proteção de dados e simuladores. Com cerca de 170 expositores, será aberto (a) ao público das 10:00 às 17:00.
Promoção: Clarion Events Brasil
Local: Riocentro - Rio de Janeiro - RJ

MERCOSUPER 2016

35ª Feira e Convenção Paranaense de Supermercados
12 a 14 de abril de 2016
Feira / Estadual / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: produtos, serviços e equipamentos para o varejo supermercadista. Com cerca de 180 expositores, será aberto (a) somente a empresários das 16:00 às 22:30.
Promoção: APRAS
Local: Expotrade Convention Center - Pinhais - PR

POLLUTEC BRASIL

Feira Internacional de Tecnologias e Soluções Ambientais
12 a 14 de abril de 2016
Feira / Internacional / Bienal
Linhas de Produtos e/ou Serviços: meio ambiente, sustentabilidade, água, solo, energia, reciclagem, resíduos, ar, eficiência energética, tratamento de efluentes, mercado de carbono, agricultura sustentável, eco-design, reuso, reutilização de água, biomassa, logística reversa e saneamento. Com cerca de 100 expositores, será aberto (a) ao público das 10:00 às 20:00.
Promoção: Reed Exhibitions Alcântara Machado
Local: São Paulo Expo - São Paulo - SP

FEICON BATIMAT

22ª Salão Internacional da Construção
12 a 16 de abril de 2016
Salão / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: aquecimento, refrigeração, área externa, automação, segurança, elétrica, iluminação, fechaduras, ferragens, fundação, estrutura, hidráulica, máquinas, ferramentas, portas, janelas, revestimentos, sistemas construtivos, teto, cobertura, tintas, vernizes. Com cerca de 2000 expositores, será aberto (a) somente a empresários das 09:00 às 17:00.
Promoção: Reed Exhibitions Alcântara Machado
Local: Anhembi - São Paulo - SP

BRAZIL PATCHWORK SHOW

10ª Brazil Patchwork Show
13 a 16 de abril de 2016
Feira / Regional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: patchwork e quilting, cursos, exposições, produtos e ferramentas, obras de arte, peças de decoração, acessórios e utilidades. Com cerca de 100 expositores, será aberto (a) ao público das 11:00 às 18:00.
Promoção: Mazzotti Feiras e Congressos Ltda.
Local: Centro de Eventos Pró-Magno - São Paulo - SP

BRAZIL SCRAPBOOKING SHOW

13ª Brazil Scrapbooking Show
13 a 16 de abril de 2016
Feira / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: arte em papel e scrapbooking, ferramentas, materiais, cursos, demonstrações e exposições. Com cerca de 40 expositores, será aberto (a) ao público das 11:00 às 18:00.
Promoção: Mazzotti Feiras e Congressos Ltda.
Local: Centro de Eventos Pró-Magno - São Paulo - SP

EXPOABIÓPTICA

14ª Exposição Óptica da América Latina
13 a 16 de abril de 2016
Exposição / Internacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: óculos de sol, armações para óculos, lentes acessórios e equipamentos ópticos. Com cerca de 100 expositores, será aberto (a) ao público das 13:00 às 19:00.
Promoção: Associação Brasileira da Indústria Óptica - ABIÓPTICA
Local: Transamérica Expo Center - São Paulo - SP

EXPOLESTE 2016

16ª Mostra Empresarial do Leste Mineiro
13 a 17 de abril de 2016
Feira / Nacional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: imobiliário, automóvel, expocasa, indústria, institucional, estudante e mostra mulher. Com cerca de 150 expositores, será aberto (a) ao público das 19:00 às 23:59.
Promoção: Associação Comercial de Governador Valadares
Local: Unicentro – Centro de Feiras e Eventos Vicente Guabiroba na Univale – Universidade Vale do Rio Doce - Governador Valadares - MG

FENNOPAN

19ª Feira Norte Nordeste de Panificação e Food Service
14 a 16 de abril de 2016
Feira / Regional / Anual
Linhas de Produtos e/ou Serviços: máquinas e equipamentos para panificação e food service, serviços, fardamentos, consultoria, moinhos, embalagens, insumos, revista, veículos de carga, bancos e institucional. Com cerca de 200 expositores, será aberto (a) ao público das 15:00 às 22:00.
Promoção: Up To Date Eventos
Local: Centro de Convenções de Pernambuco - Olinda - PE

DICA DO MÊS

Fique por dentro das notícias da ACE através do boletim eletrônico, site, informativo e Facebook.



Novo Associado
* NOGUEIRA
FERRAGENS PRONTAS
Bem vindo!!!

Motivação & Sucesso ABRIL / 2016

O homem moderno se distanciou da natureza de tal forma que nem percebe mais as mudanças das Estações do ano e as lições que elas têm a nos oferecer.

O Outono, que se inicia no dia 21 de março no Hemisfério Sul, é uma das mais enigmáticas das estações. Ela é uma estação preparatória para o Inverno. Nem mesmo o nome "outono" tem sua origem pacificamente determinada. Mas quais lições o Outono nos dá?

A maior lição é que, como no Outono, devemos nos preparar para momentos de "Inverno" ou momentos mais difíceis da vida. No Outono, as plantas deixam suas folhas caírem para reservar mais energia para enfrentar o Inverno. Com menos luz, menos chuva (água), menos calor, as plantas sabem que devem se livrar do que lhes exige muita energia. Essa sabedoria da natureza deveríamos trazer para nossas vidas.

Todos nós teremos que enfrentar Invernos em nossas vidas e sejam eles mais ou menos fortes, sempre exigirão de nós muita energia. Esses invernos poderão ser a perda de entes queridos, de um emprego, de contratos, traições, separações, deslealdades, problemas de saúde etc. Se não tivermos energia acumulada - tanto física, mental como espiritual - poderemos sucumbir diante do frio implacável desses invernos pessoais e profissionais.

Assim, como no outono a natureza se prepara para enfrentar o inverno e sobreviver a ele, nós também temos que aprender a nos preparar, a nos precaver, a viver com equilíbrio. Isso significa nos livrar de tudo o que seja supérfluo, desnecessário, custoso demais. Significa aprender a viver frugalmente, com menos bens materiais e mais qualidade nos relacionamentos que nos agreguem mais energia e motivação.

Lúiz Marins
ANTHROPOS MOTIVACION & SUCCESS



O cartão do colaborador!
Até 40 dias para pagar.

CARTÃO ALIMENTAÇÃO

Credenciado ao PAT
(Programa de Alimentação do Trabalhador);
Melhor Rede Credenciada;
Parceria com ACE de Campo Belo.

CARTÃO CONVÊNIO

Sem custo de adesão; Débito em folha;
Limite pré-estabelecido; Até 40 dias para pagar;
Gestão on-line de limites, bloqueios e relatórios.



Essencial
como você!

Solicite agora este benefício para sua empresa!

draps

Rua General Carneiro, 1363 - Centro - Tel.: 16 3713 2030 - www.sysprocard.com.br

MARKETING NOVO, PARA UM NOVO MUNDO
Coloque já seu negócio na rota do crescimento



ANUNCIE NA REDE

SINFORMAS

Sistema de Informação Social

redesinformas.com.br

Convênio com a ACE de Campo Belo.
Anúncios com desconto de 25% para
associados, anuncie suas promoções.
LIGUE para 98803-2407 / 99145-2698
contato@redesinformas.com.br



 **SICOOB**
Credibelo

A força da nossa união!

"TODO BRASIL EM UMA SÓ MARCA."



Aguanil • Campo Belo • Cana Verde • Candeias • Cristais
3834-1400 3831-1929 3865-1233 3833-1506 3835-1944